Verstärkte Vertriebsaktivitäten in DACH

Oivind Martinsen übernimmt die Betreuung der Nexsan Channel-Partner in der DACH-Region und will das Geschäftsvolumen mit Hilfe der Partner kräftig ausweiten.

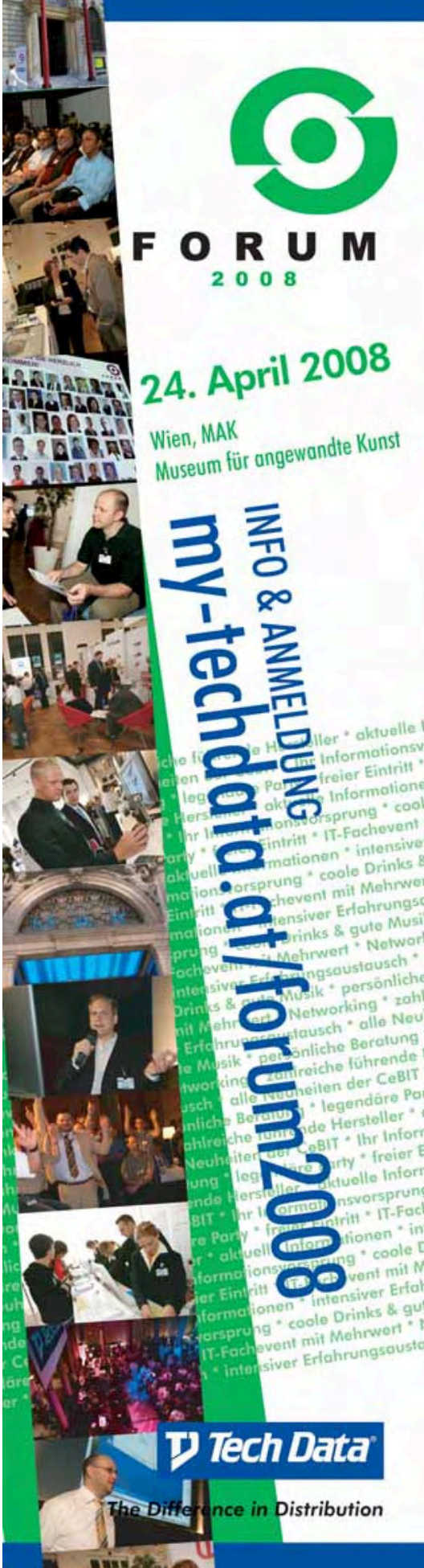
Nexsan Technologies setzt im Rahmen seiner Wachstumsstrategie auf den Ausbau der Vertriebsaktivitäten in Deutschland, Österreich und der deutschsprachigen Schweiz (DACH). Für die Entwicklung des Geschäfts in den Ländern ist Channel Manager Oivind Martinsen verantwortlich, der das Unternehmen bereits in Skandinavien erfolgreich als einen führenden Anbieter sicherer und

„Österreich ist für uns ein wichtiger Markt", Oivind Martinsen

energiesparender Storage-Systeme etablierte. Zu seinen Aufgaben zählt neben der Weiterentwicklung des Vertriebsnetzwerks vor allem bestehende und künftige Partner bei der Gewinnung neuer Kunden zu unterstützen. Ein besonderer Schwerpunkt liegt hierbei auf Unternehmen, die mit datenintensiven Anwendungen arbeiten – hierzu zählen unter anderem die Medienbranche einschließlich Video- und Filmproduktionsfirmen sowie Organisationen, bei denen die Verarbeitung und Aufbewahrung medizinischer Bilder zum Tagesgeschäft gehört – oder die strenge Compliance-Anforderungen erfüllen müssen und daher auf Produkte zur sicheren und verlässlichen Archivierung ihrer unternehmenskritischen Daten angewiesen sind.

Nexsan war denn einer der ersten Hersteller am Markt mit Produkten, die eine sichere Archivierung und unternehmensweite Bereitstellung von Fixed Content und eine Festplatten-basierte Datensicherung ermöglichten. Zu den bekanntesten Produkten zählen heute das Speicher-Array SATABeast und die Assureon-Appliance, eine kombinierte Hard- und Softwarelösung für die revisionssichere Langzeitarchivierung von Informationen. Beide Komponenten arbeiten mit der von Nexan entwickelten stromsparenden AutoMAID- (Automatic Massive Array of Idle Disks) Technik. Festplatten, die nicht im Betrieb sind, lassen sich individuell abschalten. Werden auf ihnen gespeicherte Daten angefordert, erfolgt eine automatische Aktivierung. Insgesamt lieferte Nexsan bis zum heutigen Tag 17.000 Systeme an über 5.000 Unternehmen weltweit aus, die der sicheren und zuverlässigen Archivierung vieler Petabytes an Daten dienen.

Partnernetz

Nexsan ist in Österreich bereits gut eingeführt. Eines der Partner ist die LB-systems Meßgeräte GmbH mit Gerald Zögl als Geschäftsführer. Zögl begrüßt die neuen Aktivitäten von Nexsan, weil er darin auch hervorragende Chancen sieht, gemeinsam mit Nexsan zu wachsen. Wachstum und die Position zu festigen sind auch für Oivind Martinsen erklärtes Ziel: „Die Zusammenarbeit mit unseren Partnern sehen wir als Schlüssel an, um erfolgreich zu agieren und unseren Marktanteil in rasantem Tempo ausbauen zu können."

>mir<